



Boletín CAP

Boletín Informativo de Bayer Animales de Compañía

Año Uno :: Número Ocho :: Diciembre 2007

VENTAS, LÓGRA TUS OBJETIVOS UTILIZANDO TUS PRINCIPALES ARMAS.

LAS PRINCIPALES ARMAS DE UN BUEN VENDEDOR SON:

TIEMPO

Viviendo en una ciudad como la nuestra, donde el tráfico es demasiado pesado y una persona no se puede movilizar de un sitio a otro con la rapidez que quisiera, tendrá el inconveniente de tener un número reducido de citas, por lo mismo **deberá saber manejar adecuadamente su tiempo para lograr mejores resultados.**

ORGANIZACIÓN

El vendedor **deberá saber organizarse para lograr el mejor provecho de su actividad profesional**, por lo que, es recomendable, saber manejar muy bien su agenda personal de citas, y llevar un expediente de cada uno de los prospectos o clientes que tiene; igual como los suelen llevar los médicos, en donde anota la cronología de sus citas médicas con cada uno de sus pacientes.

ACTITUD

La actitud de un vendedor es su arma más preciada o destructiva. Todo lo que hay en las ventas, depende de la forma en que el vendedor utiliza esta poderosa fuerza.

ENTUSIASMO

Es el ingrediente que lo hace especial. Es el producto básico que lo saca de la mediocridad y lo ordinario, además, crea en usted un poder que es indestructible. **El entusiasmo dice y muestra a la gente en todas partes que le agrada su trabajo**, la compañía para la que trabaja y todas las personas con quienes trata.

CONFIANZA

Para adquirir confianza en usted mismo, **debe vestir bien, sonreír, ser cortés y diplomático con todo el mundo.** Todo el tiempo su cliente lo vigila sin decir nada. Está pensando y formándose una opinión de usted. Debe demostrar al cliente que él le interesa y hacer que el cliente lo crea.

LA PIEL Y EL PELO DEL PERRO

Sabemos que la piel actúa como una barrera de protección de los órganos internos y al medio ambiente, proporciona la regulación de la temperatura, da protección mecánica y es un reflejo de la salud del perro. La piel y el pelo de un cachorro recién nacido, representa el 24% de su peso corporal y en el adulto cerca de un 12%.

Es importante saber, que la piel del perro se renueva cada 22 días, es delgada, no es porosa y no tiene glándulas sudoríparas. De la alimentación diaria de los perros es importante reconocer que el 30% de los requerimientos de proteína son utilizados para renovar piel, por lo que la adición de vitaminas y ácidos grasos (**Equilibrium AGEs**) en la dieta deberá dar excelentes resultados a las 4 semanas, mostrando una piel y pelaje sanos y lustrosos.

Otro aspecto importante en la piel y el pelo del perro es la frecuencia del baño, ya que existen diferentes razas de perros, y cada una de las capas de pelo de las razas tienen diferente textura, distribución, longitud, diámetro y forma (recta, flexible, ondulada, y rizada). Por lo que es importante saber que el pH de la piel se mide en una escala de 1 a 14. El único neutro es el valor 7. La piel humana tiene un pH de 5,5; el pH de la piel canina oscila entre 7.0 y 7.5 y es considerada ligeramente alcalina, por lo que es de vital importancia en las mascotas usar productos de limpieza e higiene especializados como lo son **Vetriderm** shampoo sólido indicado para el baño frecuente y problemas dermatológicos y **Essec** indicado para limpiezas parciales, para prevenir resfriados en épocas frías, durante viajes y para animales con miedo al agua.

El Médico Veterinario es el profesional, por lo que él le dará la mejor recomendación para la salud y belleza de su mascota.

ESQUEMA PROMOCIONAL CICLO 10 (DE DICIEMBRE 1 HASTA DICIEMBRE 31)

**vetriderm™
essec™
Bolfo™
Talco
Super Bolfo™
Reforzado**

20% DE DESCUENTO

Legend^{MR.}



• 9 + 1



Drontal^{MR.}

• 104 + 24

Línea CAP

FOLLETOS DE:

- EQUILIBRIUM VITAMINAS
- CALCIO
- AGES
- ESSEC
- POST IT DRONTAL
- LÁPICES DE ASUNTOL

“El dinero puedo comprar un buen perro, pero no el meneo de su rabo”

Anónimo.

Caballos

- MINI REFRIGERADOR GRATIS EN LA COMPRA DE 1 LEGEND, 2 HORSE POWER, 7 BAYMEC PASTA Y 10 EQUIDERM JABÓN
- BAYMEC PASTA 25% DE DESCUENTO



Bayer
Sanidad Animal

Lada sin costo 01 800 82 21 906
www.bayersanidadanimal.com.mx